

2016.治療院経営セミナー申込書 in 東京

「上位2割の治療院経営のセオリー」を極める!

「正しい努力をしていますか? 院長の努力がしっかり数字にまで落と

し込めているでしょうか?治療院経営の落とし穴も大公開!!

治療院経営を30年単位でうまくいかせるためには時流を見極めることが必要です。逆に黄金律となるセオリーも身につけなくてはせっかく繁盛しても途中で脱落してしまいます。

「気まぐれの部分」ではなく「計画の全体」の見直し機会を毎年持たないと「治療院経営の神様」に見放されてしまいます。驕らず前向きに毎年の治療院運営をスムーズにできるようにしていきましょう。



■作り方シリーズ

お金の作り方/時間の作り方/繁盛の作り方/数字の作り方/人間関係の作り方/器の作り方

■課題対策

効率化対策/高単価対策/患者増加時対策/患者減少時対策/初診対策/心因性対策/クレーム対策

<場所> 東京国際フォーラム(予定) <https://www.t-i-forum.co.jp/>

<費用> 20,000円(税別) 治療家通信塾CD会員 15,000円(税別)

<日時> 2016年 2月7日(日) 10:00~16:30 ランチ別

<懇親会> 17:00~19:00 懇親会(自由参加/5000円)

* セミナー申し込み後1週間以内に事務局より費用代引きが郵送され、セミナー開始1か月前頃に受講票が郵送されます。セミナーによってはHPからカード分割支払いも可能です。

* セミナー申込後のキャンセルについて、セミナー1週間前まで返金可能(手数料1割)、それ以降は返金できませんので順延か他のスタッフ参加をお願いします。

治療院名 _____ 氏名 _____

住所〒 _____

TEL _____ FAX _____

懇親会希望 はい ・ いいえ 初受講 _____

FAX 048-424-2979 PCC 治療家塾宛